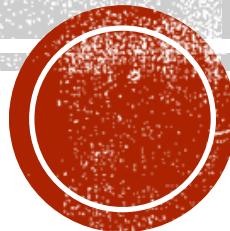


FUNDRAISING

Úvod do tématu



CO JE FUNDRAISING

- Systematická činnost za účelem získání finančních a materiálních prostředků pro obecně prospěšnou činnost
- Soubor metod o správném výběru potencionálních dárců, dlouhodobé práci s nimi a jejich přesvědčování o potřebnosti a nutnosti vaší organizace a projektu pro celou společnost a tím naplnění poslání organizace
- Občanská sociální politika nezávislá na státu
- Marketing neziskových organizací



KDO JE ZAPOJEN DO FUNDRAISINGU

- **Organizace provozující fundraising:** neziskové organizace, příspěvkové instituce (školy, nemocnice), církve, politické strany, jednotlivci
- **Dárci:** jednotlivci, firmy, nadace, veřejná správa, orgány EU, mezinárodní nadace a instituce
- **Koneční příjemci darů a jejich příběhy**



PROČ FUNDRAISING?

- **fungování, udržitelnost a rozvoj organizace** - každá organizace potřebuje k přežití peníze. Ať už jsou to peníze na projekt, zaplacení zaměstnanců, pronájem kanceláře, nové technické vybavení atd., ale sama organizace by neměla být smyslem, nýbrž to její poslání
- **omezení závislosti a diverzifikace zdrojů** - řada organizací je podporována jedním nebo několika mála dárci, kteří poskytují většinu finančních prostředků, které organizace potřebuje. Smyslem fundraisingu je vyvarovat se stavu, kdy jediná zamítnutá žádost o příspěvek může znamenat krizi



PROČ FUNDRAISING?

- **budování podpory** - fundraising není jen o penězích, ale také o počtu příznivců
- **budování vazeb a důvěry** ve společnosti, vytváření komunit a sítí
- **snížení nákladů pro uživatele služeb**
- **přerozdělování prostředků směrem k potřebným** aneb Jak podnítit druhé k dobrým skutkům a získat jejich zájem, čas a důvěru.



ZÁSADY FUNDRAISINGU

- primárně jde o získávání příznivců
- důvěryhodnost, synchronizace slova a činů
- dobrá komunikační strategie a transparentní
- účelné a hospodárné využití daru
- dodržování pravidel pro ochranu osobních údajů
- smyslem je doslova usilovat o to, aby všichni něco získali, organizace získá podporu a donátor pocit uspokojení či uznání
- týmová práce
- hlavní důvod, proč lidé nepřispívají neziskovým organizacím, je ten, že je nikdo nepožádal
- nezapomenout poděkovat.



INFORMAČNÍ ZDROJE O FUNDRAISINGU

České centrum fundraisingu

<https://fundraising.cz/>

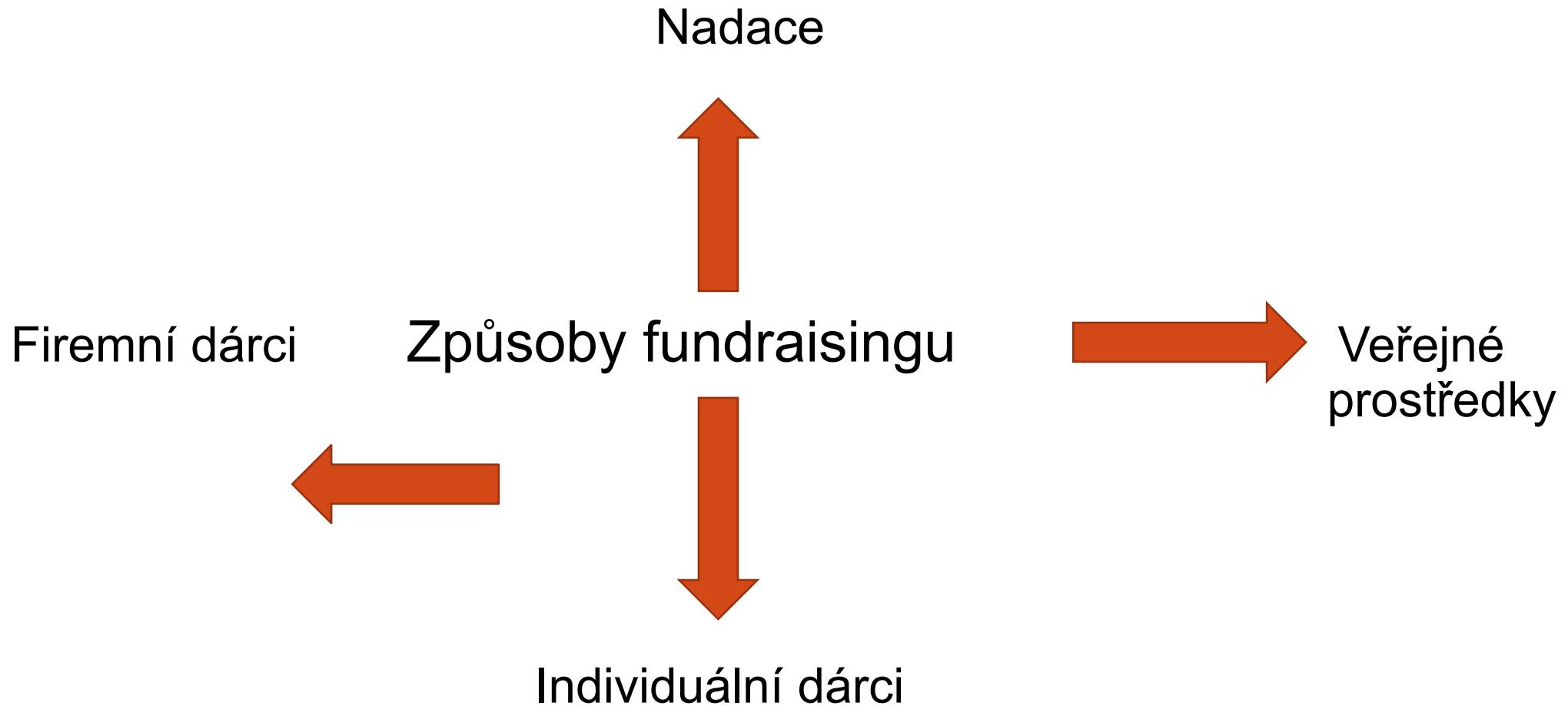
- online knihovna, kurzy, nabídky práce, informace k tématu

Nadace Neziskovky.cz

<https://www.neziskovky.cz/>

- kurzy, nabídky práce, informace z neziskového sektoru, grantový kalendář





ZPŮSOBY FUNDRAISINGU

- Státní a veřejné dotace
- Nadace a nadaní fondy
- Firemní dárci
- Individuální dárci



GRANTOVÝ FUNDRAISING

- **Zdroje:** ministerstva, evropské fondy (Erasmus+, Evropský sociální fond, strukturální fondy), samospráva (obce, kraje)
- **Výhody:** stabilní pravidla a prostředky, víceleté financování
- **Nevýhody:** byrokratické, dodržení striktiných pravidel, důkladná příprava projektu



GRANTOVÝ FUNDRAISING

Příklady institucí:

- Ministerstva: školství a tělovýchovy, kultury, životního prostředí, práce a sociálních věcí
- Kraje: jednotlivé odbory (sociální, kulturní, životního prostředí, školství atd.)
- Obce a městské části: jednotlivé odbory (sociální, kulturní, životního prostředí, školství atd.)
- Evropské fondy: strukturální fondy, Operační program zaměstnanosti, Místní akční skupiny, Erasmus+



NADACE

- **Zdroje:** nadace a nadační fondy založené firmami, mecenáši, skupinami obyvatel
- **Výhody:** konkrétní a cílené, lidé se zájmem o dané téma, rozvíjení netradičních forem dárcovství i projektů
- **Nevýhody:** malé prostředky mezi hodně zájemců



NADACE

Příklady českých i mezinárodních nadací

- Nadace Via: <https://www.nadacevia.cz/co-nabizime/>
- Konto Bariéry: <https://www.kontobariery.cz/home.aspx>
- Visegrad Fund: <https://www.visegradfund.org>
- Nadace Divoké Husy: <https://www.divokehusy.cz>
- Nadace Dobrý anděl: <http://www.dobryandel.cz>
- Nadace ČEZ, Terezy Maxové, ve sportu, literatuře, vědě, regionální (OKD), policistů a hasičů
- Přehled největších neziskovek: <https://infografiky.ihned.cz/nadace-a-nadaci-fondy-2018/r~be3312140d0311ea9b40ac1f6b220ee8/>



FIREMNÍ FUNDRAISING

- **Zdroje:** výdělečné firmy, živnostníci, obchody
- **Nevýhody:** obtížné hledání potencionálního partnera a budování důvěry a vztahu, nutná schopnost přesvědčit a zaujmout
- **Výhody:** nebyrokratické vztahy, volné nevázané prostředky, materiální i finanční dary
- **Corporate Social Responsibility (CSR):** zakomponování etiky, ekologie, filantropie apod. do firemních hodnot



FIREMNÍ FUNDRAISING

- dary peněžité či věcné
- finance z dobročinné aukce, reklamy, propagace
- firemní dobrovolnictví
- zapůjčení prostor či techniky
- zapůjčení pracovníků (např. pro pomoc s účetnictvím, přípravou strategického plánu, s využitím marketingu pro rozvoj činnost)
- slevy při nákupu zboží a využívání služeb.



INDIVIDUÁLNÍ FUNDRAISING

- **Zdroje:** veřejnost při různých příležitostech a přes různé kanály
- **Výhody:** volné nevázané prostředky, budování komunity a vztahů
- **Nevýhody:** nákladná marketingová a PR příprava, důkladná práce s databází a důsledná komunikace s dárci



INDIVIDUÁLNÍ FUNDRAISING

- Člověk v tísni – Skutečný dárek

<https://www.skutecnydarek.cz/>

- Platforma Hit Hit a jiné pro nezávislé propojení lidí a projektů

<https://www.hithit.com/cs/search>

- Veřejné sbírky

<https://www.trikralovasbirka.cz/vysledky/>



NÁSTROJE NA INDIVIDUÁLNÍ FUNDRAISING

Telefonická kampaň / Poštovní kampaň

Inzerce / DMS

Dar ze závěti

Přímé oslovení / Veřejná sbírka

Prodej vlastních výrobků a služeb

Členské příspěvky

Sbírkové kasičky

Benefiční koncerty

Osobní vztahy - narozeniny, oslavy, sport, cestování

V zahraničí – daňová asignace, církevní daň, postcode lottery



SROVNÁNÍ FUNDRAISINGU V ČR A SVĚTĚ

- **Evropa a ČR:** Tradice státem garantovaných služeb a rozvoj sociálního státu
V současnosti velký význam neziskového sektoru: mediátor mezi dárci a cílovou skupinou; činnost v oblastech, kde stát i trh selhávají; akceschopnější než státní byrokracie; soutěživost trhu vyvažuje důrazem na soudržnost
- **Anglosaské země:** Velký význam individuálního dárcovství, charitativních akcí, soukromých mecenášů a filantropů



ZKUŠENOSTI S FUNDRAISINGEM

- Jaké máte vlastní zkušenosti? Psali jste projektovou žádost? U koho jste žádali?
- Příklad kreativního fundraisingu z vašeho okolí?
- Organizovali jste někdy benefiční akci?
- Jaký druh fundraisingu vám přijde nevhodnější a udržitelný?
- Jaký byste využili pro svůj projekt?



GRANTOVÝ DIÁŘ

The screenshot shows a web browser window displaying the Grantový Diář website. The title bar includes tabs for 'Domovská stránka Microsoft', 'Pošta – Petr Bruna (YMCA P)', and 'Dotační a grantové výzvy'. The address bar shows the URL: https://grantovskydiar.cz/muj-diar/grantove-vyzvy?filter%5Bgd_mistni_pusobnost%5D%5B0%5D=1&filter%5Bgd_zamereni%5D%5B0%5D=1&filter%5Bgd_cilova_skupina%5D%5B0%5D=6&fi.

The main navigation bar features a logo for 'GRANTOVÝ DIÁŘ', a search bar, and links for 'Zveřejnit výzvu / Inzerovat' (Publish call/investigate), 'Můj diár' (My diary), 'Petr Bruna' (User profile), and 'Odhlásit se' (Logout).

Dotační a grantové výzvy

Nastavený filtr:

Místní působnost: Hlavní město Praha | Zaměření: Životní prostředí | Cílová skupina: Studenti; učitelé; vědci | Pouze aktuální výzvy

Výzvy

Úřad městské části Praha 12 | Datum nejbližší uzávěrky: 29.11.2019

Dotační řízení v oblasti životního prostředí na rok 2020

V oblasti životního prostředí bude podporován zejména okruh činností spojený s realizací mitigačních a adaptačních opatření v souvislosti se změnou klimatu, podpora biodiverzity a podpora záchranných stanic pro volně žijící živočichy, výukových programů a projektů EVVO a na projekty zaměřující se...

Poslední aktualizace 2.8.2019 | Detail výzvy

Nadace ČEZ | Průběžná výzva

Podpora regionů 2019

Grantové řízení Podpora regionů je zaměřeno na podporu veřejně prospěšných aktivit. Žadatelé mohou žádat o nadační příspěvek za účelem podpory dětí a mládeže, zdravotnictví, sociální péče, osob s handicapem, vědy, vzdělání, kultury, sportu či životního prostředí.

Sem zadejte hledaný výraz | 16:20 | 23.11.2019 | 1

FUNDRAISING V YMCA PRAHA

YMCA Praha | YMCA Pr... Pošta – Petr Bruna (YMCA P... Dotační a grantové výzvy | + ▾

www.praha.ymca.cz/

YMCA Praha Kdo jsme Co děláme Zapojte se Dárci a partneři Kontakty Kalendář



YMCA - Prostor pro Tebe

Ten Sing Letní tábory YMCA v Kralupech n. V.

- hudba, zpěv a tanec
- mladí lidé sobě
- 3K: Kristus, kreativita a kultura
- příroda a dobrodružství
- přátelství, odvaha, samostatnost
- celoživotní zážitky
- aktivní a otevřené společenství
- divadelní a tanecní kroužky
- setkání, výlety, veřejné akce

Nejbližší akce

Ymkárium dětem - 175 let YMCA 06.06.2019

Den pro děti a mládež na Jižním městě

YMCA 175

Windows Sem zadejte hledaný výraz 1643 23.11.2019

FUNDRAISING V YMCA PRAHA

Příjmy Mateřského centra Klubíčko na Praze 14

- Ministerstvo práce a sociálních věcí: Dotační program Rodina / 13%
- Městská část Praha 14: odbor sociální, kultury, sportu, živ. prostředí, školství / 13%
- Magistrát hl. m. Prahy: Podpora funkční rodiny – preventivní aktivity na podporu stabilních vztahů v rodině / 9%
- Účastnické poplatky / 53%
- Ministerstvo školství a tělovýchovy: podpora organizované a neorganizované mládeže
- Firemní dárci: Centrum Černý most, Innogy
- Vnitřní zdroje YMCA



FUNDRAISING V YMCA PRAHA

Příjmy Nízkoprahového klubu Dixie na Praze 7 (klub, terén, výjezdy, preventivní programy)

- Ministerstvo práce a sociálních věcí: dotace pro sociální služby v krajských sítí
- Magistrát hl. m. Prahy: odbor sociální, preventivní a volnočasový
- Městská část Praha 7: odbor sociální, kultury, sportu, živ. prostředí, školství
- Ministerstvo školství a tělovýchovy: podpora organizované a neorganizované mládeže



FUNDRAISING V YMCA PRAHA

Příjmy letního tábora Kosák

- Ministerstvo školství a tělovýchovy: podpora organizované a neorganizované mládeže
- Magistrát hl. m. Prahy: odbor volnočasový
- Účastnické poplatky

Příjmy tensingových skupin

- Ministerstvo školství a tělovýchovy: podpora organizované a neorganizované mládeže
- Magistrát hl. m. Prahy: odbor volnočasový
- Účastnické poplatky
- Vnitřní zdroj YMCA



POPLATKY JAKO SOUČÁST FUNDRAISINGU

- Co je zadarmo nebo moc levné, je podezřelé, lidi si toho neváží aneb Nebyt laciný, ale dostupný
- Nebát se a umět říct si o peníze, vážit si své práce
- počítat i s negativními reakcemi, být připraven na argumentaci
- Do cen zahrnovat vše včetně personálních, materiálních a provozních nákladů, ale také obnovy majetku, nutných investic, propagačních materiálů, odměn pro dobrovolníky atd. apod.
- Ten, kdo něco sám organizoval a poznal, co vše daná práce obnáší, mnohem více respektuje práci i cenu



PROJEKTOVÉ NÁSTROJE

- Důležité je zorientovat se ve svých úkolech a mít je strukturované
- Úkoly a dokumenty musejí být dostupné a transparentní pro všechny členy týmu
- Ideální je to, co vám funguje, atď už je to nástěnka na zdi, poznámky ve Wordu nebo sofistikovaný CRM systém
- Pro neziskové organizace jsou komerční nástroje často se slevou nebo zdarma

E-mail jako nástroj komunikace

- Segmentace adresátů
- Přečtené e-maily
- Adresář

Sdílený prostor pro dokumenty

- Google Drive, One Drive, Dropbox atd.



PROJEKTOVÉ NÁSTROJE

- Kalendář + Úkolovník / To Do List

Tvorba dokumentů

- Google Docs

Plánování schůzek

- Doodle

Správa e-mailové komunikace

- Mailchimp, Smart Emailing, Ecomail

Oddělování osobních a pracovních ploch a komunikačních platform

- Neposílat pracovní dokumenty přes FB apod.

CRM systém (Customer Relationship Management)

- Propojení e-mailingu s databází, účetnictvím aj.

